

Hur fungerar provisionsfri nettorådgivning?

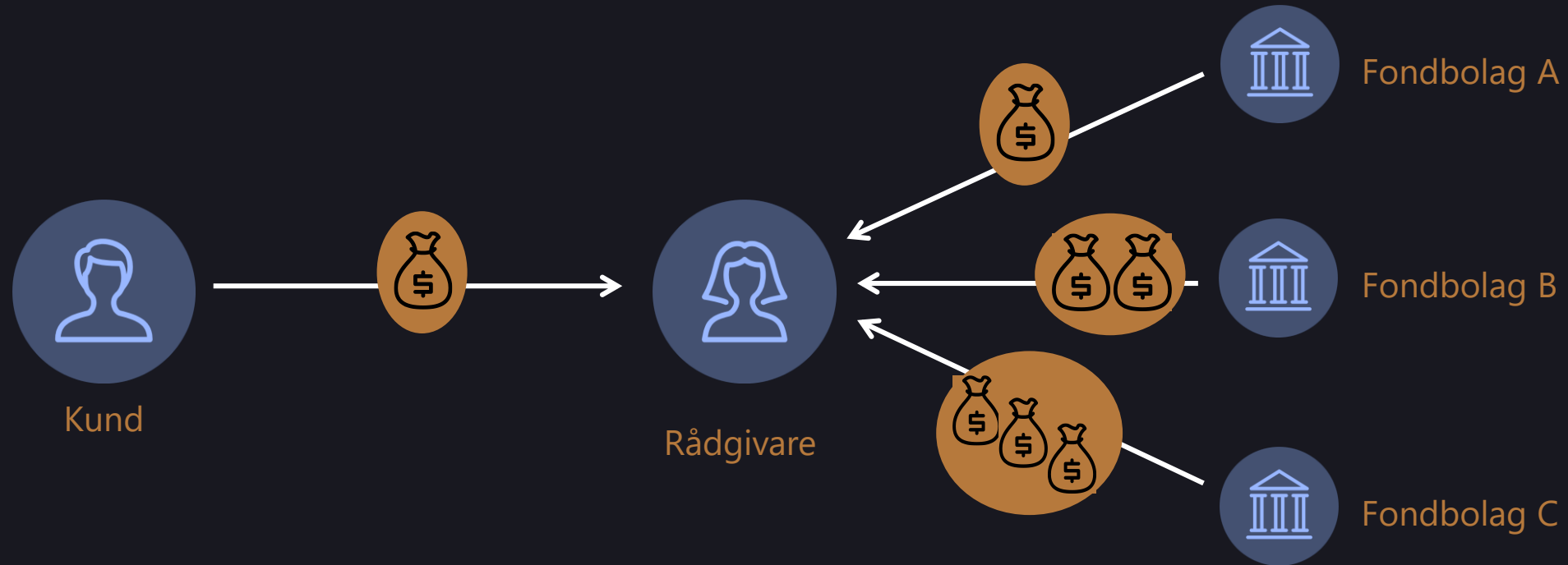
Vår modell vs traditionell rådgivning och förvaltning



Bäcke & Timerdal

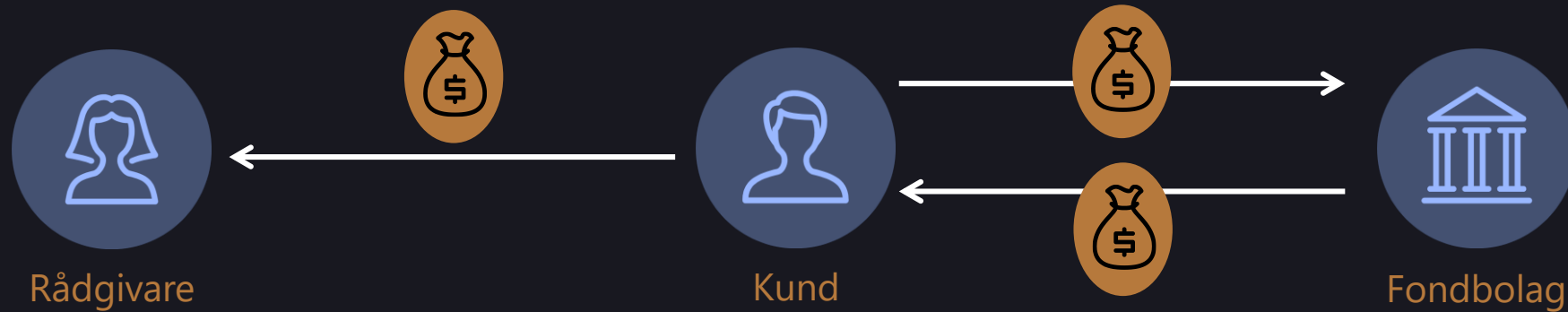
FINANSIELL PLANERING

Traditionell modell banker, rådgivare, nätmäklare- stora potentiella intressekonflikter



Potentiella intressekonflikter: Olika fondbolag betalar olika stora fondrabatter till Rådgivaren. Det leder till att Rådgivaren får olika mycket betalt beroende på vilken fond kunden väljer. Det kan vara svårt för Kunden att veta vad den betalar för rådgivningen då inte alla ersättning betalas direkt av Kunden. Om Rådgivningsbolaget dessutom har egna fonder blir intressekonflikten än större.

Provisionsfri nettomodell- provisionen tillbaka till dig



Tredjepartsersättning (Provisioner) tillbaka till kunden:

I provisionsfri nettomodell får kunden provisioner / kick-backs från fondbolagen inbetalt på sin egen depå i rena pengar. Ingenting betalas från fondbolag till Rådgivaren. Kunden vet exakt vad den betalar för rådgivning då all ersättning betalas direkt av kunden. Rådgivaren får exakt lika mycket betalt oavsett vilka placeringar kunden väljer att investera i.